

Le Touquet renouvelle sa DSP avec Barrière : un partenariat stratégique sécurisé pour douze ans



Vincent Reynaert

Publié le 18 décembre 2025 . Lecture estimée : 4 min



La Ville du Touquet-Paris-Plage a renouvelé la délégation de service public du Casino Barrière pour une durée de douze ans à compter de juillet 2026. Avec un Produit Brut des Jeux de 9,88 millions d'euros sur l'exercice 2023/2024, l'établissement figure dans le Top 100 des casinos français et s'inscrit dans une configuration locale rare, marquée par la présence de deux casinos sur la même commune.

La Ville de Le Touquet-Paris-Plage a acté, lors de son conseil municipal de décembre 2025, le renouvellement de la délégation de service public (DSP) confiée au Groupe Barrière pour l'exploitation du [Casino Barrière Le Touquet-Paris-Plage](#). Ce choix de continuité sécurise l'activité du casino pour une durée de douze ans, à compter du 1er juillet 2026, et prolonge un partenariat ancien entre la collectivité et l'exploitant.

Ce renouvellement intervient dans un contexte où les collectivités territoriales portent une attention accrue à la place des casinos dans leur stratégie d'attractivité touristique et de développement local. Au Touquet, le casino demeure un équipement structurant, historiquement associé à l'image de la station et à son positionnement haut de gamme.

Dans le cadre de cette nouvelle DSP, le groupe casinotier s'est engagé sur un programme de transformation de l'établissement, destiné à moderniser l'offre et à l'adapter à l'évolution des usages. Sans communiquer à ce stade sur les montants engagés, l'opérateur met en avant une transformation centrée sur l'expérience client, le renouvellement des équipements de jeux et la valorisation des espaces de loisirs et de restauration.

Ce type d'engagement s'inscrit dans la tendance observée sur les DSP de casinos de longue durée, où l'exploitant est appelé à maintenir un niveau d'investissement régulier afin de préserver l'attractivité de l'établissement dans un environnement concurrentiel renforcé. Pour l'opérateur, la sécurisation d'un contrat de douze ans offre la visibilité nécessaire à une stratégie d'investissement de moyen terme.

Le Touquet, une configuration rare avec deux casinos

Le Touquet-Paris-Plage présente une singularité notable dans le paysage français : la commune fait partie des rares villes à accueillir deux casinos sur son territoire, avec le Casino Le-Touquet-Paris-Plage et le casino Le Touquet 4 saisons du Groupe Partouche. Une configuration peu fréquente, qui instaure une forme de concurrence locale directe tout en renforçant le poids économique du secteur des jeux dans l'économie touristique de la station.

Cette coexistence contribue à maintenir un niveau d'offre élevé et à positionner Le Touquet comme une destination de loisirs complète, capable d'attirer une clientèle à la fois locale et touristique, tout au long de l'année.

Un établissement solidement positionné en termes de PBJ

Sur le plan économique, l'établissement a enregistré un Produit Brut des Jeux de 9,88 millions d'euros sur l'exercice



2023/2024. Les chiffres de l'exercice 2024/2025 devraient être prochainement publiés par le Service Central des Courses et Jeux, et permettront d'évaluer l'évolution récente de l'activité.

Avec ce niveau de PBJ, l'établissement figure dans le Top 100 des casinos français, parmi près de 200 établissements en exploitation. Un positionnement cohérent avec le profil de la station, sa fréquentation touristique et la concurrence locale spécifique qui caractérise Le Touquet-Paris-Plage.

Une DSP de continuité à forte portée stratégique

Avec ce renouvellement, la Ville du Touquet-Paris-Plage fait le choix de la stabilité et de la continuité, en reconduisant un opérateur installé de longue date tout en l'engageant sur la modernisation de l'outil. Pour le groupe familial, cette DSP confirme l'ancrage du groupe dans une destination emblématique, marquée par une concurrence locale rare et un niveau d'exigence élevé.

À l'heure où plusieurs communes interrogent le rôle et le modèle économique des casinos sur leur territoire, le cas du Touquet illustre une DSP de continuité assumée, où attractivité touristique, concurrence locale et projection à long terme demeurent étroitement imbriquées.